

ANO
2024 -
- 2025

CURSO TÉCNICAS DE NEGOCIAÇÃO EM CONTEXTO JURÍDICO

TUDO AQUILO QUE SEMPRE QUIS SABER SOBRE NEGOCIAÇÃO
E A FACULDADE DE DIREITO NÃO LHE TINHA ENSINADO

COORDENAÇÃO • Prof. Doutor João Tiago Silveira • Dr. Mário João de Brito Fernandes

	<p>24 SET. CONFERÊNCIA DE ABERTURA DO CURSO</p> <p>18H30 INTELIGÊNCIA ARTIFICIAL: APLICAÇÕES, IMPLICAÇÕES, NEGOCIAÇÕES</p> <p>Arlindo Oliveira Professor Catedrático do Instituto Superior Técnico, Presidente do Instituto de Engenharia e Sistemas de Computadores (INESC)</p>	<p>01 OUT. PARTE I TEORIA DA NEGOCIAÇÃO</p> <p>18H30 NEGOCIAÇÃO EM AMBIENTE JURÍDICO, DOGMÁTICA E DESAFIOS</p> <p>Miguel Romão Professor da Faculdade de Direito UL</p>	<p>08 OUT.</p> <p>18H30 TEORIA DOS JOGOS APLICADA À NEGOCIAÇÃO</p> <p>Miguel Moura e Silva Professor da Faculdade de Direito UL</p>	<p>15 OUT.</p> <p>18H30 ESTRATÉGIA E NEGOCIAÇÃO: ENQUADRAMENTO TEÓRICO E HISTÓRICO; ELEMENTOS DE ESTRATÉGIA; ANÁLISE DE UM CASO PRÁTICO</p> <p>Carlos Branco General do Exército português</p>	<p>22 OUT.</p> <p>18H30 GESTÃO DE EQUIPAS NEGOCIAIS MULTIDISCIPLINARES, TEAM BUILDING, ORGANIZAÇÃO E DIRECÇÃO DE REUNIÕES</p> <p>Mário João Fernandes Docente da Faculdade de Direito UL, consultor na Abreu Advogados</p>	<p>29 OUT.</p> <p>18H30 RETÓRICA E ARGUMENTAÇÃO: FERRAMENTAS RETÓRICAS</p> <p>Nuno Nabais Professor da Faculdade de Letras UL</p>
	<p>20H10</p> <p>20H10 O PAPEL DOS ESTEREÓTIPOS E DO PRECONCEITO, COGNIÇÃO SOCIAL, PRECONCEITO IMPLÍCITO E ACTUAÇÃO NEGOCIAL</p> <p>Mário Boto Ferreira Professor da Faculdade de Psicologia UL</p>	<p>20H10</p> <p>20H10 DECISÃO E VIÉS DE DECISÃO EM CONTEXTO DE NEGOCIAÇÃO; TEORIA DA DECISÃO, RACIONALIDADE LIMITADA E HEURÍSTICAS; PISTAS DE DETECÇÃO DE MENTIRA E MICRO-EXPRESSÕES</p> <p>Mário Boto Ferreira Professor da Faculdade de Psicologia UL</p>	<p>20H10</p> <p>20H10 ESTRATÉGIAS NEGOCIAIS EM SITUAÇÕES DE TOMADA DE REFÊNS</p> <p>Dr. Pedro Prata Coordenador de investigação criminal na Unidade Nacional Contra Terrorismo da Polícia Judiciária</p>	<p>20H10</p> <p>20H10 PARTE II COMO FAZER</p> <p>20H10 RETÓRICA E ARGUMENTAÇÃO: SISTEMAS E MODELO</p> <p>Nuno Nabais Professor da Faculdade de Letras UL</p>	<p>20H10</p> <p>20H10 NEGOCIAÇÃO COLECTIVA E MEDIAÇÃO LABORAL: ESTUDO DE CASOS E TÉCNICAS DE NEGOCIAÇÃO</p> <p>Guilherme Dray Professor da Faculdade de Direito UL</p>	
	<p>05 NOV. A DECORRER NA SALA ESTÚDIO DA CANTINA VELHA DA UL</p> <p>18H30 COMUNICAÇÃO EM PÚBLICO DE MATÉRIAS JURÍDICAS (COM REGISTO DE SOM E IMAGEM): SIMULAÇÃO DE CONFERÊNCIA DE IMPRENSA, COMO COMUNICAR INFORMAÇÃO JURÍDICA A NÃO JURISTAS</p> <p>Raquel Castro Professora da Faculdade de Direito UL</p>	<p>12 NOV. WORKSHOP A DECORRER NA SALA ESTÚDIO DA CANTINA VELHA DA UL</p> <p>18H30 DO DIREITO ESCRITO AO DIREITO DITO, INTERPRETAÇÃO DO TEXTO E INTERPRETAÇÃO JURÍDICA</p> <p>Miguel Loureiro actor e encenador, Director Artístico do Teatro São Luiz</p>	<p>19 NOV. A DECORRER NA SALA ESTÚDIO DA CANTINA VELHA DA UL</p> <p>18H30 COMUNICAÇÃO EM PÚBLICO DE MATÉRIAS JURÍDICAS (COM REGISTO DE SOM E IMAGEM): DEBATE/NEGOCIAÇÃO EM AMBIENTE JURÍDICO, MEDIA TRAINING</p> <p>Raquel Castro Professora da Faculdade de Direito UL</p>	<p>26 NOV. PARTE III ABORDAGEM TEÓRICO-PRÁTICA</p> <p>18H30 NEGOCIAÇÃO EM PROCESSOS DE PRÁTICAS RESTRITIVAS DA CONCORRÊNCIA E CONCENTRAÇÃO DE EMPRESAS: COMPROMISSOS, TRANSACÇÃO E CLEMÊNCIA</p> <p>João Pateira Ferreira Doutorado pela Faculdade de Direito UL, Advogado Associado, Linklaters</p>	<p>03 DEZ.</p> <p>18H30 HÁ ESPAÇO PARA NEGOCIAÇÃO NO PROCESSO PENAL?</p> <p>18H30 ACTORES PROCESSUAIS EM BUSCA DE UMA TRANSACÇÃO</p> <p>Paulo Saragoça da Matta ex-Assistente da Faculdade de Direito da UL, sócio da DLA Piper</p>	<p>10 DEZ.</p> <p>18H30 NEGOCIAÇÃO EM SEDE CONTRATUAL</p> <p>Florbela Pires Advogada, sócia da Clareira Legal</p>
	<p>20H10</p> <p>20H10 ENCENAÇÃO DE TEXTOS NEGOCIAIS</p> <p>Pedro Wilson actor e encenador, Cénico de Direito</p>	<p>20H10</p> <p>20H10 MASTERCLASS DE VOZ</p> <p>João Grosso do elenco do Teatro Nacional D. Maria II</p>	<p>20H10</p> <p>20H10 DIRECÇÃO DE ACTORES EM SIMULAÇÃO DE NEGOCIAÇÕES</p> <p>Pedro Wilson actor e encenador, Cénico de Direito</p>	<p>20H10</p> <p>20H10 NEGOCIAÇÃO EM SEDE DE PROCEDIMENTOS CONTRA-ORDENACIONAIS: MECANISMOS DE TRANSACÇÃO</p> <p>Paulo Saragoça da Matta ex-Assistente da Faculdade de Direito da UL, sócio da DLA Piper</p>	<p>20H10</p> <p>20H10 NEGOCIAÇÃO EM SEDE DE PROCEDIMENTOS CONCURSAIS E NO ÂMBITO DO CÓDIGO DO PROCEDIMENTO ADMINISTRATIVO</p> <p>João Tiago Silveira Professor Faculdade de Direito UL, sócio Morais Leitão, Galvão Teles, Soares da Silva & Associados, ex-Secretário de Estado da Presidência do Conselho de Ministros</p>	<p>20H10</p> <p>20H10 NEGOCIAÇÃO DE CONVENÇÕES INTERNACIONAIS E NA UNIÃO EUROPEIA</p> <p>Mário João Fernandes Docente da Faculdade de Direito UL, consultor na Abreu Advogados</p>
	<p>11 JAN. PARTE IV SIMULAÇÃO DE PROCESSOS NEGOCIAIS</p> <p>10H30 NEGOCIAÇÃO EM SEDE DE PROCEDIMENTO LEGISLATIVO</p> <p>João Tiago Silveira Professor Faculdade de Direito UL, sócio Morais Leitão, Galvão Teles, Soares da Silva & Associados, ex-Secretário de Estado da Presidência do Conselho de Ministros</p>	<p>18 JAN.</p> <p>10H30 NEGOCIAÇÃO EM SEDE DE PROCEDIMENTO CONCURSAL</p> <p>João Tiago Silveira Professor Faculdade de Direito UL, sócio Morais Leitão, Galvão Teles, Soares da Silva & Associados, ex-Secretário de Estado da Presidência do Conselho de Ministros</p>	<p>25 JAN.</p> <p>10H30 NEGOCIAÇÃO EM SEDE DE CÓDIGO DO PROCEDIMENTO ADMINISTRATIVO, FUNCIONAMENTO DE UM ÓRGÃO COLEGIAL</p> <p>Alexandre Sousa Pinheiro Professor Universitário</p>	<p>01 FEV.</p> <p>10H30 NEGOCIAÇÃO EM SEDE CONTRATUAL, COM ENVOLVIMENTO DE REGULADORES SECTORIAIS</p> <p>Florbela Pires Advogada, sócia da Clareira Legal</p>	<p>08 FEV.</p> <p>10H30 NEGOCIAÇÃO DE CONVENÇÕES INTERNACIONAIS, BILATERAIS E MULTILATERAIS</p> <p>Tiago Fidalgo de Freitas Assistente convidado da Faculdade de Direito UL</p>	<p>15 FEV.</p> <p>10H30 NEGOCIAÇÃO NA UNIÃO EUROPEIA</p> <p>Mário João Fernandes Docente da Faculdade de Direito UL, consultor na Abreu Advogados</p>

SIMULAÇÕES COM GRUPOS DE DEZ DISCENTES, UM DOCENTE POR GRUPO E UM DOCENTE QUE COORDENA A SIMULAÇÃO

ORGANIZADORES

EM PARCERIA COM

APOIO

CONTACTOS